

[事務局] 〒253-0044 茅ヶ崎市新栄町 13-29 茅ヶ崎商工会議所 3 階 TEL: 0467-83-6060 FAX: 0467-83-9915 メール: c3rc@io.ocn.ne.jp [例会場] 〒253-0073 茅ヶ崎市中島 1341 コルティーレ茅ヶ崎 TEL: 0467-87-0002

2015 年 6 月 11 日(木) **第2676回例会** 天候: 晴れ 司会: 大箭剛久会員 No. 45

***茅ヶ崎RC会報は当クラブホームページ [http://www.chigasaki-rc.com] からもご覧頂けます

= 公司の例合行事=

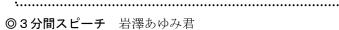
◇歌唱「我等の生業」「覇気あれ我クラブ」

◇卓話「イニシエイションスピーチ」

◇3分間スピーチ 岩澤あゆみ君

◇会長挨拶 ◇幹事報告

畠田宏治君·深山裕子君



ロータリーに於ける親睦に関する話

◎幹事報告

- ◇ガバナー事務所より
- *米山学友会「クリーンキャンペーン」の通知
- ・7/11(土)11:00 小田急線「片瀬江ノ島駅」集合 会費: 3.000円
- ◇さぽせんニューズリターVol. 45 ◇タウンニュース
- ◎会報 着 台北西北・寒川・綾瀬
- ◎委員会報告

親睦[岩澤あゆみ会員]:6/25 例会の確認

青もみじ風吹き抜ける深大寺軽鴨の泳ぐや水尾の蛇行せる	山峡の橋を渡りて河鹿宿一陣の風の行方の青葉かな	風道に靡き撓みて杜若汗拭ふゴルフ選手の笑み見せず	25日に入れて10世紀の碑 夏野来て国道最高地点の碑 R俳句(六月四日)
平井しげる	清水けん一	小澤留峰	池上玉章

6月4日に開催された俳句同好会句会に於ける作品のご紹介です

スマイル報告 大木 暁会員

澤邑重夫君 岩澤あゆみさん、3分間スピーチおつかれさまです。今月は古知屋幹事と一緒に第4グループの5クラブを訪問しています。メイキャップの楽しさは行ってみればわかります。皆さまも、ぜひ!

古知屋光洋君 本年度例会も残り3回です。このまま平和 に終ることを願っています。

大箭剛久君 このところずっと胃の調子が悪く、先週ついに禁酒の宣告を受けました。1週間もアルコールを抜いたのは社会人になって初めてです。酒代をスマイルに回します。

伊藤留治君 畠田さん、深山さんスピーチ期待します。

富田桂司君 澤邑会長年度も残りわずかですね!最後まで頑張って下さい。3分間スピーチ岩澤さん、イニシエーションスピーチ畠田さん、深山さん、楽しみにしています。 和田幸男君 畠田さん、深山さん、イニシエーションスピ

和田幸男君 畠田さん、深山さん、イニシエーションスヒーチお疲れさまです。

畠田宏治君 イニシエーションスピーチと3分間スピーチはちがうのですか?えっ?15分?うかつなことはしゃべれないし...

品田和也君 今日はカレーがおいしいです。

水嶋 聡君 皆様に幸有れ!

大森久巳男君 岩澤あゆみ様、3分間スピーチ楽しみです。畠田宏治君、深山裕子様「イニシエーションスピーチ」 宜しくお願いします。

小林 亨君 ひさしぶりの出席うれしいです。

下里洋一君 畠田さん、深山さんのイニシエーションスピーチ楽しみにして下さい。

大木 暁君 岩澤さん、3分間スピーチものすごく楽しみにしております。畠田さん、深山さん、イニシエーションスピーチお疲れさまです。

[本日13件、16,000円です]

◎出席報告 中島哲男会員

ごまかすのです。

日時	口	現会員	計算会員	出席	MU済	欠席	暫定出席率	修正出席率
6/11	2676	46	43	32	6	5	88. 37%	
5/28	2674	46	40+0	27	3+4	6	75. 00%	85. 00%

*****イニシエィションスピーチスピーチ 畠田宏治君 2015 年 4 月入会****

イニシエーションという言葉を辞書で引いてみました。「ある集団や社会で正式に成員として承認されること、また、その手続きや儀式。成人式や入社式はその一形態」とあります。もし私がここで変なことを喋ると、正式に成員として承認されないかもしれませんので、迂闊なことは喋れないなぁと。

4月にロータリーに入ることになった時、TOTOの4代前の工場長で、現在茅ヶ崎RCの名誉会員でもある加茂さんに声を掛けて頂いて、いいお話を聞かせてもらいました。1つは茅ヶ崎RCの創立に、TOTOの秋吉さんと西原さんが協力したとのことで、TOTOにとってロータリーはとても大切な存在なのだと聞きました。TOTOの社是である「愛業至誠、奉仕と信用、協力と発展」も、"奉仕と親睦、友情"というロータリークラブの精神を受けて、TOTOの社是が出来たのかなぁと取れるわけですね。それを加茂さんから教わって、ロータリーあってのTOTOなのだと知りました。

出身が北九州市の小倉で、大半は九州で勤務していましたが、60歳で定年を迎えたあとは自費で $1\sim2$ 年、湘南地方に住んで、東京で芝居や映画を見たいと漠然と考えていたところ、今年2月に異動の話があって、思わず夢が叶ってしまいました。そこに加茂さんから、「4つの選択肢」の話をされました。自分も奥さんも九州出身で、小倉に家もあるが、家族と家をどうするか、加茂さんも当時いろいろ考えて、茅ヶ崎に家族で住むことを決められたそうです。それで「君もどうだい?」と言われて、当初は9対1くらいでないと思っていたのですが、段々8-2、7-3になり、今で

は6-4くらいになってきました。小倉に家はあって、自分で買った家なので、それは大切にしたいということと、亡くなった両親の墓がある、ということを除けば、子供も巣立ってしまったので、売ってこっちへ越してもいいかなぁ、と考えるようにもなりました。もしかしたら、茅ヶ崎市民になるのかも、ということを毎晩酒を飲みながら考えています。

最後に自慢を一つ。大分県に由布院という町があるのはご存じかと思いますが、そこでは毎年体育の日に「牛喰い絶叫大会」というのがあります。実は私、この絶叫大賞を2連覇中です。絶叫大会で勝つための戦略は次の3つです。①出来るだけ身を乗り出して、集音器に近づく。集音器目がけて体を前のめりにして近づけます。②語尾の母音を「あ」か「お」にする。この2つの音が力が入ります。③渡辺謙さんもブロードウェイでやったという腹式呼吸の発声練習をしてから出る。この3つで優勝出来ます!



*****イニシエィションスピーチ 深山裕子君 2015年4月入会****

人生の大先輩を前にお話するのは気が重いですし、恥ずかしいのですが、これからロータリークラブにお世話になるのに、どうしても避けられないようですので、私が日々仕事で用いている心理的手法についてお話したいと思います。 気力をアップさせたり、悩み・気苦労を別のベクトルに変えたりする方法です。

例えば投資家のAさんが自動車メーカーのB社の株を千株買うとします。「ちょっと出遅れたが、輸出競争力も強いし グローバル化にも積極的だから、これからも有望だ」と。ところが、株を買った翌日に日銀が金利を上げてしまった。 為替は円安から一転円高基調である。決算も市場予想より下回ってしまった。さて、どうしましょう。

すぐに売却するのが正解ですが、多くの人はすぐ売りには掛けないものです。なぜなら、すぐ売却するというのは、 昨日の自分の判断が間違いであったと認めることになるからです。損をする、心の和が乱される。即ち、心理的不協和 音が生じて来るのです。

そこでAさんは心の不協和音を避け、安心するために、自分の意に沿った、自分の心を満足させるニュースを探し始めます。日銀発表のいくつもの円高のニュースの中で一つでも「円高が続くかどうかは今後の金融政策による」といったニュースがあれば、Aさんはこのニュースだけを取り入れ、心を満たすわけです。「この円高は一時的で、B社は海外に工場を建設しているし、決算もきっと修正していい結果になるかもしれない。前回の決算の時も 20 億くらい修正してきたし、今回もまた同じかもしれない。」と、頭の中で妄想が広がります。つまり、自分の脳を

色々と広告を見たりして検討し、ようやく買った車やパソコンが、買ったあとにさらに性能のよいものが発売されてしまった時、あぁ悔しいと思ったりするのも認知的不協和音に入ります。

信じたがる度合いが強ければ強いほど、悪影響が出ます。過去の成功体験による自社の経営方針・製品に関する過大評価、自説を曲げない政治家などがそれに当たります。世の中は刻一刻と変化しているのです。

こうしたことを避け、克服するには信じたがる脳に自分だけの経験値だけでなく、新しい環境・知識・情報を取り入れるだけの柔軟性を持つことです。自説に過剰にこだわらず、信じたがる脳をなだめつつ、コントロールすること。つまり、もう1人の自分が必要ということです。

